

Signcom anställer fler!

Ta chansen att vara med på Signcoms nya, spännande resa!

Signcom AB, en del av IGEPA Group Germany, skaparvisuell kommunikation i Norden. Vi ären ledande leverantör av maskiner, printmedia, displayprodukter, mjukvara och service för all slags inom- och utomhusskyltning, storformatsapplikationer, gravyr, märkning och fräsning. På Signcom arbetar vi ständigt med att utveckla, bredda och vässa utbud och service – och vi går starkt framåt!

Nu söker vi tre personer till tre olika roller:

- **Key Account Manager**, printmedia, till Stockholmskontoret.
- **Key Account Manager/tekniker**, lasergravyrmaskiner, till Stockholmskontoret.
- **Tekniker**, storformatprinters, till Boråskontoret.

Som Key Account Manager, kommer du att:

- Hitta och skapa relationer med nya och existerande kunder genom leads, eget nätverk och gammalt hederligt fotarbete.
- Ge det lilla extra för att bygga starka relationer med våra kunder genom besök, möten, mässor, workshops och uppföljning.
- Planera, genomföra och driva verksamheten inom ditt område.
- Genomföra och planera verksamheten vad gäller prognos/budget och måluppföljning.
- Arbeta över gränserna som teammedlem i en internationell miljö.
- Göra en hel del resor, i din tjänstebil, som KAMframför allt i Stockholm/Mälardalen.

Som Tekniker, kommer du att:

- Vara väl förberedd för att möta nya utmaningar, tack vare en grundlig utbildning hos våra leverantörer. Genomföra installationer, service och underhåll, både hos kund och på våra kontor.
- Arbeta med utbildning för slutanvändare för att säkerställa att de blir så effektiva och produktiva som möjligt.
- Tillhandahålla förstklassig support.
- Ge det lilla extra för att bygga starka relationer med våra kunder genom besök, möten, mässor, workshops och uppföljning.
- Arbeta över gränserna som teammedlem i en internationell miljö.
- Göra en hel del resor, i din tjänstebil, somLasertekniker framför allt i mellan-/norra Sverige och som Storformatstekniker inom hela Sverige och då och då också i de andra nordiska länderna.

Du har:

- Marknads- och produktkännedom (Viscom) är meriterande
- Minst gymnasieutbildning
- God svenska och engelska i taloch skrift
- Rätt inställning, energi och kundfokus
- Goda kunskaper inomMS Office (Excel, PowerPoint, Word)
- Förmåga att hantera en roll som täcker ett brett spektrum av ansvar, både hands on och strategiskt.
- B- körkort

Vi erbjuder:

- En entusiastisk och motiverande arbetsmiljö (trevliga kollegor!)
- Ett dynamiskt och gedigetproduktutbud, sammansatt för att möta kundernas krav och förväntningar (så att du alltid har något att berätta!)
- Ett växande företag som ären del av Igepa Group (internationell flair!)

Titta gärna mer på www.signcom.se. (Ny hemsidakommer!)Vi ser framemotditt CV påengelska. För frågor, välkommen att kontakta:

FörtjänsternasomKey Account Manager: JJ Hendriks, Commercial Director Signcom Group, jj.hendriks@signcom.se or +46 8 564 50 758.

För tjänsterna som Tekniker: Johan Millby, Technical and Service Manager, johan.millby@signcom.se or +46 33 20 43 17.

Vi eftersträvar mångfald för att bygga ännu starkare team. Vem du är som person lägger vi särskilt stor vikt vid. Ansök – enbart via e-mail – idag. Välkommen till vårt team, vi söker dig!

Signcom AB
Vevgatan 5
504 64 Borås

Telefon 033 20 43 00
info@signcom.se
www.signcom.se